



# MICROSOFT LIZENZTRAINING



Sie mutieren so langsam, aber sicher zum SAMBie? Dann wissen wir Ihnen zu helfen! Buchen Sie unser individuell ausgerichtetes Lizenztraining und gewinnen Sie fundierte, praxisrelevante Kenntnisse in Sachen Microsoft Lizenzierung. „Don't feed the SAMBie – be aweSAM!“

Microsoft Lizenzbestimmungen sind sehr komplex und werfen viele Fragen auf, auf die man nur mit viel Mühe und Rechercheaufwand eine passable Antwort findet. Die Folge ist eine klassische Überforderung der Verantwortlichen, was nicht selten in einer Über- oder Unterlizenzierung mündet. Beides bedeutet für Unternehmen Risiken – finanzieller und/oder rechtlicher Natur.

## ZIELE

In unserem Seminar geben Ihnen unsere zertifizierten MLP Trainer nicht nur einen umfassenden Überblick über die aktuellen Lizenzprogramme und Produktnutzungsrechte von Microsoft, sondern zeigen Ihnen auch, wie Sie diese richtig interpretieren und anwenden. So sind Sie am Ende des Trainings in der Lage, Ihr Lizenzierungsmodell so zu optimieren, dass Sie fortwährend Kosten sparen und compliant sind.

## INHALTE

Die Inhalte des Microsoft Lizenztrainings orientieren sich in Gänze an den speziellen Anforderungen Ihres Unternehmens. So setzt sich die Schulung aus verschiedenen inhaltlichen Modulen zusammen, die nach Belieben ausgewählt und miteinander kombiniert werden können.

## FAKTEN

---

### TEILNEHMERZAHL

> 2 Personen

---

### BENÖTIGTE VORKENNTNISSE

> Keine

---

### DAUER

> Individuell

---

### ORT

> Beim Kunden vor Ort

---

### TEILNAHMEGEBÜHR

> Abhängig von Teilnehmerzahl,  
Dauer und Ort

---

### SCHULUNGSMATERIAL

> Microsoft Kursunterlagen  
(Print/Digital)

---

### ZIELGRUPPE

> Mitarbeiter aus Vertrieb,  
Support, Einkauf  
> IT-Professionals  
> Führungskräfte  
> IT-Entscheider  
> Internet-/Sicherheitsbeauftragte  
> Projektleiter

---

## SCHULUNGSTHEMEN UND -MODULE

### THEMENFELD 1: Grundbegriffe der Microsoft Lizenzierung

- > Onlinedienste und On-Prem-Software
- > Dokumente der Lizenzierung

### THEMENFELD 2: Microsoft Lizenzverträge

- > Microsoft Customer Agreement (MCA)
- > Enterprise Agreement (EA, SCE)
- > Microsoft Products and Services Agreement (MPSA)
- > Open License, Open Value (OV)

### THEMENFELD 3: Microsoft Produktlizenzierung

- > Office 365 ProPlus, Office 365 Business
- > Office Professional Plus, Office Standard
- > Office 365 E1/E3/E5
- > Core/Enterprise CAL Suite
- > Enterprise Mobility + Security (EMS)
- > Windows 10 Desktop-Betriebssystem
- > Microsoft 365 (Office 365, EMS, Windows 10)
- > Windows Server und System Center
- > SQL Server
- > Microsoft Azure
- > Visual Studio Entwicklertools

### Weitere individuelle Workshopmodule

- > Umgang mit den Lizenzverwaltungstools (Volume Licensing Service Center, Business Center)
- > Umgang mit vertragsrelevanten Dokumenten (Vertrag, PT, OST, EULA, MSLT)
- > Lizenznachweise und Nachprüfung der Vertragserfüllung
- > Lizenzierung der Office Server im Server/CAL-Modell (z. B. Exchange)
- > Software Assurance Services
- > Besonderheiten der Volumenlizenzverträge inkl. Select Plus, EAS, EES, Open Value company-wide (OV-CW), Open Value Subscription (OVS), Cloud Solution Provider (CSP), Service Provider Licensing Agreement (SPLA)
- > „Stolperfallen“ in der Microsoft Lizenzierung

**Sie beschäftigt ein nicht aufgeführtes Thema?  
Dann sprechen Sie uns bitte gerne an.**

**Nutzen Sie die Gelegenheit, Ihr Wissen zum Thema Microsoft Lizenzen auffrischen.  
Wir freuen uns über Ihre Kontaktaufnahme!**

**SVA** ist einer der führenden System-Integratoren Deutschlands im Bereich Datacenter-Infrastruktur. Das Unternehmen mit Hauptsitz in Wiesbaden wurde 1997 gegründet und beschäftigt heute mehr als 2000 Mitarbeiter an 25 Standorten in Deutschland. Das unternehmerische Ziel der SVA ist es, hochwertige IT-Produkte der jeweiligen Hersteller mit dem Projekt-Know-how und der Flexibilität von SVA zu verknüpfen, um so optimale Lösungen für die Kunden zu erzielen. Vor diesem Hintergrund befasst sich SVA seit vielen Jahren mit Software Asset Management und kann durch hochzertifizierte Partnerschaften mit den führenden Enterprise-Softwareherstellern und SAM-Toolanbietern ein tiefes Know-how in Sachen Lizenzmodelle und Metriken vorweisen.

### DIE FACHLICHEN FOKUSBEREICHE VON SVA SIND:

- > Agile IT & Software Development
- > Big Data Analytics & IoT
- > Business Continuity
- > Datacenter Infrastruktur
- > Digital Process Solutions
- > End-User Computing
- > IT Security
- > Mainframe
- > SAP

### KONTAKT

Christoph Zurek  
Head of Competence Center  
Asset Management  
Tel.: +49 151 18 02 86 84  
christoph.zurek@sva.de

SVA System Vertrieb Alexander GmbH  
Borsigstraße 26  
65205 Wiesbaden  
www.sva.de

© SVA System Vertrieb Alexander GmbH  
Alle Marken- und Produktnamen sind Warenzeichen und werden als solche anerkannt.