

Klare Strategien
und messbarer
gechäftlicher
Mehrwert durch
generative AI

WORKSHOP

GenAI DISCOVERY WORKSHOP

↳ IHRE DATEN SIND IHR DIFFERENZIERUNGSMERKMAL –
NUTZEN SIE SIE FÜR GenAI!

Durch das Aufbrechen von Datensilos und den Aufbau einer hochwertigen Datenbasis erschließen Sie das volle Potenzial von Generative AI.

In unserem GenAI Discovery Workshop – ausgerichtet auf Ihre strategischen Ziele und begleitet von erfahrenen Domain- und Datenexpertinnen und -experten – identifizieren wir gemeinsam die Geschäftsherausforderungen, die sich wirkungsvoll mit GenAI adressieren lassen. Dabei analysieren wir Ihre bestehende Datenlandschaft und Governance-Strukturen, bewerten Reifegrade und decken Lücken sowie kurzfristige Potenziale auf.

So erhalten Sie eine klare Entscheidungsgrundlage zum geschäftlichen Nutzen von GenAI in Ihrem spezifischen Kontext – inklusive erwartbarem Wertbeitrag, Messkriterien für den Erfolg und einer fundierten Einschätzung potenzieller Risiken. Auf dieser Basis entwickeln wir eine strategische Roadmap mit priorisierten Use Cases, Quick Wins, langfristigen Initiativen sowie Meilensteinen für Pilotierung, Produktivbetrieb und Skalierung. Ergänzend liefern wir praxisorientierte technologische Leitlinien.

Das Ergebnis: Eine ausgerichtete Organisation, eine tragfähige Datenbasis und ein klarer, umsetzbarer Plan für die erfolgreiche Einführung und Skalierung von GenAI.

FAKTEN

Art des Angebots

- Workshop

Dauer

- 1-2 Tage

Format

- Vor Ort oder remote

Zielgruppe

- Business Unit Leads
- CIO/Head of IT
- Data & Analytics Leads
- AI-/Transformation Lead



VOM WORKSHOP ZUR IMPLEMENTIERUNG

Workshop Fokus

- Identifikation und Priorisierung Ihrer wertvollsten GenAI Use-Cases
- Definition einer klaren PoC- oder MVP-Strategie
- Überprüfung Ihrer bestehenden Datenbasis
- Berücksichtigung von Anforderungen an digitale Souveränität und Sicherheit

Workshop Ergebnisse – in nur 1–2 Tagen

- Klare Definition Ihrer geschäftlichen Herausforderungen
- Technologischer Überblick und Mapping der GenAI-Fähigkeiten
- Maßgeschneiderte High-Level-Architektur, abgestimmt auf Ihre Anforderungen

Wie geht es nach dem Workshop weiter?

Gemeinsam entwickeln wir einen Proof of Concept (PoC) oder ein Minimum Viable Product (MVP), das den realen Mehrwert von GenAI für Ihre Organisation demonstriert.

Für einen nachhaltigen Erfolg unterstützen wir Sie zusätzlich mit:

- einer Best-Practice-Landing-Zone
- individuell zugeschnittenen Managed Services
- einem starken Fokus auf digitale Souveränität und Sicherheit

Unsere Mission: Wir begleiten Sie nahtlos und sicher von der ersten Idee bis zur Umsetzung.

Schritte zu echtem Mehrwert

PROTOTYPING → IMPLEMENTIERUNG → ROLLOUT & OPERATIONS

SCHON GEWUSST?

GenAI kann in zahlreichen Bereichen Ihres Unternehmens Mehrwert schaffen.

Content Creation & Marketing

- personalisiertes Marketing
- Bild- & Videogenerierung
- Content-Erstellung

Kundenservice

- Chatbots & virtuelle Assistenten
- Sentiment-Analysen
- generative FAQ- & Wissensdatenbanken

Business Operations

- Prozessautomatisierung
- Entscheidungsunterstützung
- Produktentwicklung

ÜBER UNS

Die SVA System Vertrieb Alexander GmbH ist einer der führenden deutschen System-Integratoren und verknüpft hochwertige IT -Produkte mit Projekt -Know- how und Flexibilität zu optimalen Lösungen. Branchenunabhängige Kernthemen sind Datacenter, Business Continuity, Digital Process Solutions und SAP, ergänzt mit Expertise zu modernen Anforderungen wie Cloud, Cyber Security, Big Data & AI, Modern Workplace sowie Agile IT & Software Development.



accelerateahead
powered by SVA & AWS

KONTAKT

Patrick Glawe

Cloud Lead

Mobil: +49 151 1268 4793

E-Mail: patrick.glawe@sva.de

SVA System Vertrieb Alexander GmbH
Borsigstraße 26
65205 Wiesbaden
www.sva.de

