

FUNDIERT ENTSCHEIDEN.

SICHER IN DIE SAP-ZUKUNFT STARTEN.

↳ UNSER ANSATZ: **GUIDED TRANSFORMATION.**

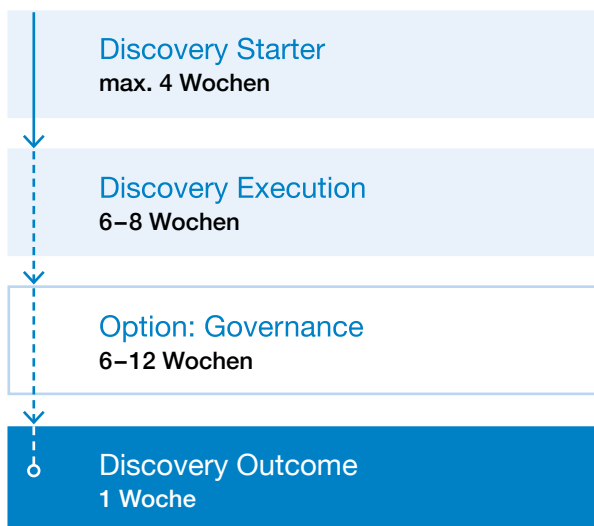
Die SAP-Welt verändert sich. Mit dem Ende von SAP ECC, neuen Cloud-Modellen, Business AI und steigenden Anforderungen an Prozesse und Governance stehen viele Unternehmen vor grundlegenden Entscheidungen.

Doch welcher Weg ist der richtige?

- SAP Cloud ERP (GROW)?
- SAP Cloud ERP Private (RISE)?
- Brownfield, Greenfield oder selektive Transformation?
- Welche Investitionen sind erforderlich?
- Welche Mehrwerte lassen sich realisieren?

Mit Discover by SVA erhalten Sie innerhalb weniger Wochen eine fundierte Entscheidungsgrundlage für Ihre SAP-Zukunft.

Der Discover-Prozess im Überblick.
Aus Strategie wird ein umsetzbarer Plan.



Nach dem Discover-Angebot wissen Sie:

- Wie Ihre zukünftige SAP-Landschaft aussehen soll
- Welche Mehrwerte realisierbar sind
- Welcher Transformationspfad der richtige ist
- Welche Schritte als Nächstes erforderlich sind
- Wie Aufwand und Nutzen zu bewerten sind

Ihr Mehrwert

- **Sicherheit für strategische Entscheidungen:** Transformationsentscheidungen auf Basis belastbarer Fakten statt Annahmen treffen.
- **Transparenz schaffen:** Klare Sicht auf Chancen, Risiken, Aufwand und Nutzen.
- **Investitionen absichern:** Business Case und Priorisierung schaffen eine fundierte Entscheidungsgrundlage.
- **Transformation beschleunigen:** Ein klarer Fahrplan verkürzt Entscheidungs- und Projektanlaufzeiten.
- **Risiken reduzieren:** Frühzeitige Identifikation technischer und organisatorischer Herausforderungen.
- **Ganzheitlich planen:** Technologie, Prozesse, Daten und Organisation werden gemeinsam betrachtet.

In 8 bis 12 Wochen zu Zielbild, Business Case und belastbarer Transformations-Roadmap für SAP Cloud ERP, S/4HANA und Ihre zukünftige Unternehmensarchitektur.

DETAILS ZUR TRANSFORMATION



Discovery Starter Die Ausgangsbasis verstehen

Gemeinsam analysieren wir

- Ihre bestehende SAP-Landschaft
- Geschäftsziele und Unternehmensstrategie
- Prozesse, Anwendungen und Schnittstellen
- Herausforderungen und Pain Points
- Rahmenbedingungen für die Transformation

Ihr Ergebnis

- SAP-Zukunftsbild
- Strategische Zielsetzungen
- Identifizierte Handlungsfelder
- Empfehlung für den geeigneten Transformationspfad

Optional: Transformation Governance Die Grundlage für eine erfolgreiche Umsetzung schaffen

Auf Wunsch erarbeiten wir zusätzlich:

- Governance-Strukturen
- Architekturleitplanken
- Toolchain-Konzepte
- Reifegradbewertungen
- Entscheidungs- und Steuerungsmodelle

Damit schaffen Sie bereits vor Projektstart die organisatorischen Voraussetzungen für eine nachhaltige Transformation.

Discovery Execution Die zukünftige SAP-Landschaft planen

Business & Prozesse

- Standardisierungspotenziale, Optimierungsmöglichkeiten, Operating Model

Technologie und Architektur

- Systemlandschaft, Integrationen, Sicherheitsanforderungen, Enterprise-Architektur

Daten & Migration

- Datenqualität und Datenkontext, Migrationsstrategie, Readiness-Checks

Organisation & Change

- Rollen und Verantwortlichkeiten, Organisationsentwicklung, Lizenz- und Betriebsmodelle

Discovery Outcome Business Case & Roadmap

Am Ende des Discover-Programms verfügen Sie über eine belastbare Grundlage für Managemententscheidungen und Projektplanung.

Sie erhalten:

- Fundierte Handlungsempfehlungen
- Zielarchitektur für Ihre SAP-Zukunft
- Quantifizierte Mehrwerte und Nutzenpotenziale
- Aufwand- und Zeitschätzung
- Priorisierte Transformationsroadmap
- Projektindikation für die Umsetzung

Ergebnis: Ein klarer Weg in Ihre SAP-Zukunft. Aus Strategie wird ein umsetzbarer Plan.

ÜBER UNS

Die SVA System Vertrieb Alexander GmbH ist einer der führenden deutschen System-Integratoren und verknüpft hochwertige IT-Produkte mit Projekt-Know-how und Flexibilität zu optimalen Lösungen. Branchenunabhängige Kernthemen sind Datacenter, Business Continuity, Digital Process Solutions und SAP, ergänzt mit Expertise zu modernen Anforderungen wie Cloud, Cyber Security, Big Data & AI, Modern Workplace sowie Agile IT & Software Development.



KONTAKT

SAP Fachvertriebsteam
sap@sva.de

SVA System Vertrieb Alexander GmbH
Borsigstraße 26
65205 Wiesbaden
www.sva.de